

APORTANDO IDEAS EMPRESARIALES: PROBLEMA COMUNITARIO

Las empresas empiezan con ideas. Teniendo en cuenta la información de la nota adhesiva, responde a las siguientes preguntas para determinar si tu grupo quiere seguir adelante con esta idea.

Producto o Servicio Propuesto:

Piensa en un producto o servicio que pueda ayudar a resolver este problema de la comunidad.

Propósito:

¿Cómo ayudaría tu producto o servicio?

Objetivos:

El objetivo de las empresas con ánimo de lucro es ganar dinero. ¿Cómo de razonable es que se use tu producto o servicio? ¿Por muchas personas o por unas pocas?

Criterios:

¿Cómo puedes asegurarte de que el producto o servicio cumple sus objetivos y su propósito?

Ventajas y Desventajas:

¿Cuáles son las ventajas y desventajas de este producto o servicio?

**COLOCAR AQUÍ
LA NOTA ADHESIVA**

APORTANDO IDEAS EMPRESARIALES: SITUACIÓN DIFÍCIL

Las empresas empiezan con ideas. Teniendo en cuenta la información de la nota adhesiva, responde a las siguientes preguntas para determinar si tu grupo quiere seguir adelante con esta idea.

Producto o Servicio Propuesto:

Piensa en un producto o servicio que pueda ayudar a resolver esta difícil situación.

Propósito:

¿Cómo ayudaría tu producto o servicio?

Objetivos:

El objetivo de las empresas con ánimo de lucro es ganar dinero. ¿Cómo de razonable es que se use tu producto o servicio? ¿Por muchas personas o por unas pocas?

Criterios:

¿Cómo puedes asegurarte de que el producto o servicio cumple sus objetivos y su propósito?

Ventajas y Desventajas:

¿Cuáles son las ventajas y desventajas de este producto o servicio?

**COLOCAR AQUÍ
LA NOTA ADHESIVA**

APORTANDO IDEAS EMPRESARIALES: GENERADOR DE DINERO

Las empresas empiezan con ideas. Teniendo en cuenta la información de la nota adhesiva, responde a las siguientes preguntas para determinar si tu grupo quiere seguir adelante con esta idea.

Producto o Servicio Propuesto:

Piensa en un producto o servicio por el que la gente estaría dispuesta a pagar.

Propósito:

¿Cómo ayudaría tu producto o servicio?

**COLOCAR AQUÍ
LA NOTA ADHESIVA**

Objetivos:

El objetivo de las empresas con ánimo de lucro es ganar dinero. ¿Cómo de razonable es que se use tu producto o servicio? ¿Por muchas personas o por unas pocas?

Criterios:

¿Cómo puedes asegurarte de que el producto o servicio cumple sus objetivos y su propósito?

Ventajas y Desventajas:

¿Cuáles son las ventajas y desventajas de este producto o servicio?

APORTANDO IDEAS EMPRESARIALES: TIEMPO PARA DECISIONES

Dos indicadores del éxito de un producto o servicio son que (1) la empresa no pierde dinero y (2) cualquier consumidor típico podría comprarlo razonablemente. Estos resultados se producen de forma natural cuando el producto o servicio resuelve un problema en la comunidad o hace la vida más fácil. Dadas las tres ideas de las categorías anteriores —problema de la comunidad, situación difícil y generador de dinero— elije 1 o combina 2 de las 3 ideas para elegir el producto o servicio que deseas para tu empresa.

Nombre del Producto:

Descripción del Producto:

Nombre de la Empresa:

Razonamiento:

¿Cómo tomaste la decisión? ¿Combinaste ideas? En caso afirmativo, ¿cuáles y por qué?